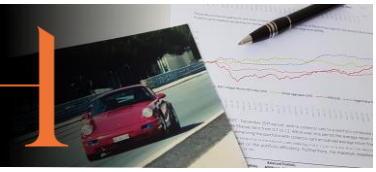


Document de gestion - Hiver 2019

Vivre sa passion, ou s'en découvrir une !

Il s'agit peut-être de l'un des buts les plus convoités par l'être humain. Et si cette passion vous permettait *de faire fructifier votre patrimoine* ou celui de vos clients afin qu'ils puissent en profiter pleinement ou transmettre cet écrin aux générations futures ?

Bienvenue chez Honoris Cars

Créer votre collection ou gérer celle existante, acheter ou vendre un véhicule en particulier mais également organiser vos évènements personnalisés sur le thème de l'automobile pour vous, vos amis ou vos clients. Voici ce que nous vous proposons, *et bien plus encore.*

Forts de notre expérience dans les marchés financiers et le milieu automobile*, nous sommes à même de vous proposer une gamme complète de* ***prestations personnalisées.***

Gestion de fortune en véhicules de collection

Honoris Cars *est là pour vous permettre de* ***trouver l'équilibre entre plaisir et performance financière*** *avec une collection qui vous ressemble.*
Collection existante : *nous évaluons votre collection, vous conseillons pour les achats/ventes potentiels à réaliser, organisons l'entretien et le suivi de votre parc afin que l'ensemble soit optimal.*
Nouvelle collection : *nous créons avec vous une nouvelle collection qui correspond à vos attentes en qualité d'investisseur/collectionneur en* ***ciblant vos souhaits et objectifs, qu'il soient financiers, purement liés à la passion*** *ou les deux, le tout en gardant à l'esprit la croissance long terme et l'équilibre de votre portefeuille.*

Négoce/restauration de véhicules

Que ce soit une voiture de sport, une limousine, un SUV, une voiture de course ou un Oldtimer, nous sommes là pour ***dénicher le véhicule que vous recherchez, vendre un véhicule que vous possédez*** *ou piloter un projet plus complexe de préparation/restauration dans nos ateliers spécialisés.*

Evénementiel : le H-Club

Les voitures classiques, de sport, de course ou de collection ont toutes un point commun : ***elles sont le moteur de la passion et cette passion est probablement le meilleur moyen de renforcer et créer des relations solides et prospères avec vos clients et amis. Honoris Cars*** *est là pour organiser vos événements sur mesure, que ce soit des rallyes routiers, gastronomiques, des journées sur circuit ou toute autre sortie liée au thème de l'automobile.*

Etes-vous prêt à vibrer pour l'automobile ? Laissez notre expérience vous convaincre et ne privez pas votre patrimoine de cette classe d'actifs aux propriétés si particulières qui en font un *investissement sans nul autre pareil.*

Pourquoi nous ?

La voiture dont vous avez rêvé pendant des années, la pièce qui manque à votre collection, le patrimoine que vous avez constitué au prix de beaucoup de travail, ou des moments inoubliables entre amis. *Seriez-vous prêt à confier cela à n'importe qui ?*

***Honoris Cars** est le fruit d'une passion dévorante pour les plaisirs mécaniques et d'un rôle actif dans le milieu financier*. Une forme de double vie, où le costume-cravate de la semaine laisse place à la combinaison et au casque de pilote une fois le weekend venu.

45 ans de passion familiale, qui tranche avec le cliché du père transmettant son amour des belles mécaniques à son fils : contre toutes attente, c'est bien d'une mère passionnée d'automobile et jamais à court d'anecdotes de circuit qu'est né cet amour pour les bolides, la vitesse et le pilotage.

Ces années de passion, les liens que nous avons tissés, l'expérience des marchés financiers ainsi que celle acquise en gestion de fortune… Tout cela converge en une seule quête : *l'envie de toujours satisfaire les désirs et attentes des clients les plus exigeants*.

Tangible. Non Périssable. Mobile

Avec l'incertitude globale présente au sein des marchés financiers et des rendements absolus en constante contraction, les investisseurs n'ont d'autre choix que d'élargir le spectre de leurs investissements dans le but de conserver des actifs qui génèrent une rentabilité attractive tout en étant suffisamment décorrélés les uns des autres.

Tangible - non périssable - mobile. Voici les trois caractéristiques qui font des voitures de collection un actif financier *unique et pérenne* car immunes aux affres du temps, moins sensibles aux interventions politiques, aux actions des banques centrales et aux événements influençant les marchés financiers en général.

La valeur de nombreuses voitures de collection a été multipliée par 2, 5 voire 10 ces quinze dernières années. Comme tout investissement, cela doit être géré par un spécialiste afin de tirer la quintessence de cette classe d'actifs. *Mais à qui se destine ce type d'investissement et quel est le ticket d'entrée ? Comment investir en pratique ?*

> ***Aujourd'hui, l'offre automobile est plus large que jamais**, allant du véhicule urbain électrique à la voiture de course en passant par le coupé sportif ou le SUV. **Ce spectre sera divisé en deux dans le futur, avec d'un côté des véhicules autonomes perçus comme un bien de consommation que l'on commandera via son smartphone**, et de l'autre côté les véhicules plaisir, de collection et de course. **Ce profond changement ne fera qu'augmenter l'intérêt des investisseurs** pour la deuxième catégorie.*
>
> *Il y a actuellement dans le monde **environ 50 millions de « millenials »** (génération Y) avec **au moins un million de dollars de fortune totale**. On s'attend à ce que ce **chiffre progresse de 30% d'ici à 2050**. Les **voitures de collection n'étant par définition plus construites** ou produites de façon limitée ; elles seront d'autant **plus recherchées dans le futur**.*

La naissance de votre collection

*Trouver « **le futur collector** » tient de recherches, de discussions, de connexions et de temps investi dans le « milieu » afin d'appréhender comment se dessinent les tendances. Un modèle jusqu'alors peu courtisé peut **gagner ses galons grâce à une apparition publique dans un film ou aux mains d'un collectionneur** connu ou suite à un événement rassemblant des passionnés du modèle. **Un pedigree en course ou une production en série limitée** sont d'autres illustrations de ce qui peut soutenir la cote d'un véhicule.*

***Autant de collections qu'il y a de collectionneurs.** Et donc pas de règle établie… Vous pouvez commencer une collection de GT à moteur V12 ou, pour un **budget moindre, vous fendre d'**une Audi TT MK1, d'une BMW Z3 Coupé ou d'une Alfa Romeo 146 GTA. Ou le tout à la fois!*

***Le ticket d'entrée pour commencer une collection n'excède donc pas quelques dizaines de milliers de francs, pour un plaisir qui lui est totalement indifférent aux chiffres !** Pourquoi ne pas économiser les premiers CHF 20'000.- normalement engloutis dans la décote d'une jolie berline neuve en prenant une occasion récente et en investissant dans une petite sportive du début des années 2000**?** Vous voilà dorénavant collectionneur !*

Les questions les plus fréquentes

***Assurance, stockage, maintenance ?** Posséder un bien tangible génère des coûts et la maintenance ainsi que le stockage d'une voiture de collection sont des facteurs clefs dans la préservation de la valeur de votre investissement. Nous nous occupons de cela pour vous et vous proposons de nombreuses solutions pratiques et peu onéreuses, avec un coût global final de l'ordre de 2% à 6% de la valeur de la collection par an.*

***Valorisation ?** Honoris Cars travaille avec plusieurs experts indépendants ayant plus de 20 ans d'expérience dans le domaine des ventes aux enchères et de l'évaluation automobile, et ce en complément d'informations sur les transactions réelles ayant eu lieu dans le marché pour des véhicules comparables.*

***Puis-je toujours rouler ces voitures ?** Non seulement vous pouvez le faire mais surtout il faut le faire! Une voiture doit être roulée afin d'être conservée dans les meilleurs conditions, par vous-même ou par nous.*

***Où stocker mes véhicules ?** Comme mentionné plus haut, votre collection peut être conservée à votre domicile, dans un lieu ad hoc dédié à votre usage personnel ou chez des partenaires spécialisés de confiance. Nous nous occupons de tout.*

***Acheter une voiture en parfait état ou un véhicule à restaurer ?** Prendre possession d'une voiture qui nécessite une restauration plus ou moins approfondie est une excellente façon de faire un investissement intéressant que ce soit d'un point de vue personnel ou financier, car c'est une façon de générer de la valeur de façon « organique » sans surpayer une voiture de par son état et cela vous permet de vraiment vous approprier le bien en le restaurant dans le respect de l'origine mais surtout selon vos envies. Là aussi, Honoris Cars est à votre disposition afin d'effectuer le travail dans les meilleures conditions.*

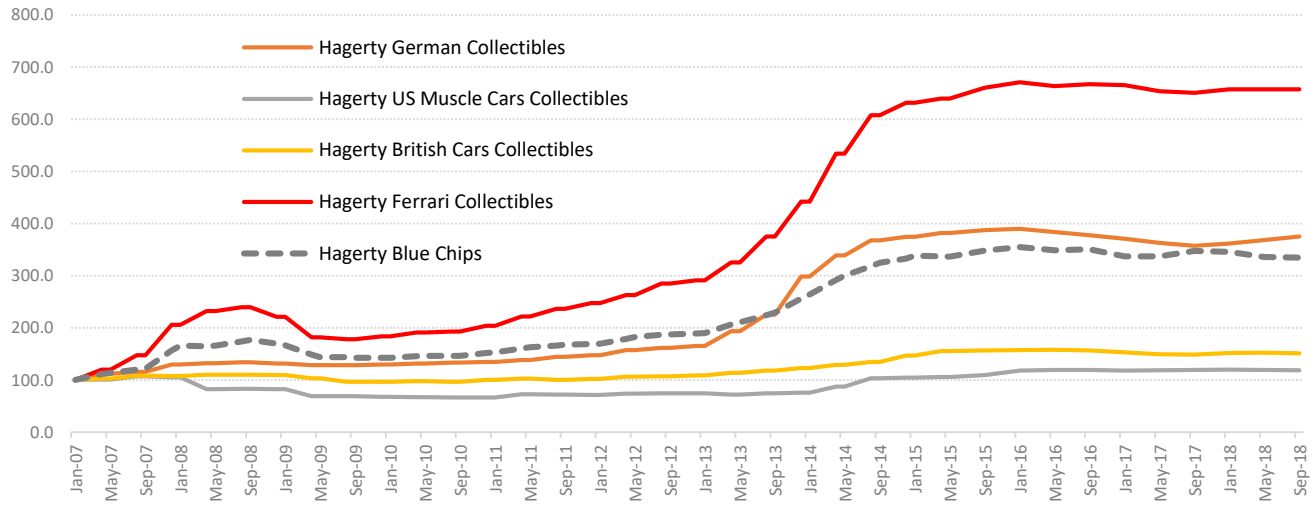
***Nos frais?** Nous fonctionnons soit via une commission liée à la valeur net du véhicule que nous achetons ou vendons pour vous ou à travers une commission de gestion si nous devons gérer votre collection en continu comme nous le ferions pour un portefeuille financier à part entière.*

Comment investir dans la réalité du marché automobile?

Sélectivité

Penser qu'il suffit d'acheter une voiture de collection pour qu'elle prenne de la valeur revient à penser qu'il suffit d'acheter une action pour gagner de l'argent. Investissez dans le bon produit et au bon moment. C'est là que réside tout le charme et le challenge de l'opération : réussir à **faire un achat qui allie plaisir de l'objet et croissance financière.**

Investir début 2007 dans **une muscle car US vous aurait rapporté, en dix ans, 20%** de performance, tandis que opter pour la **bonne Ferrari de collection pour la même période aurait représenté une croissance de plus de 500%** ! Mais rien de nous dit que répéter l'exercice sur les cinq à dix prochaines années produirait les mêmes résultats, et c'est justement là qu'Honoris Cars met son expérience à votre service.

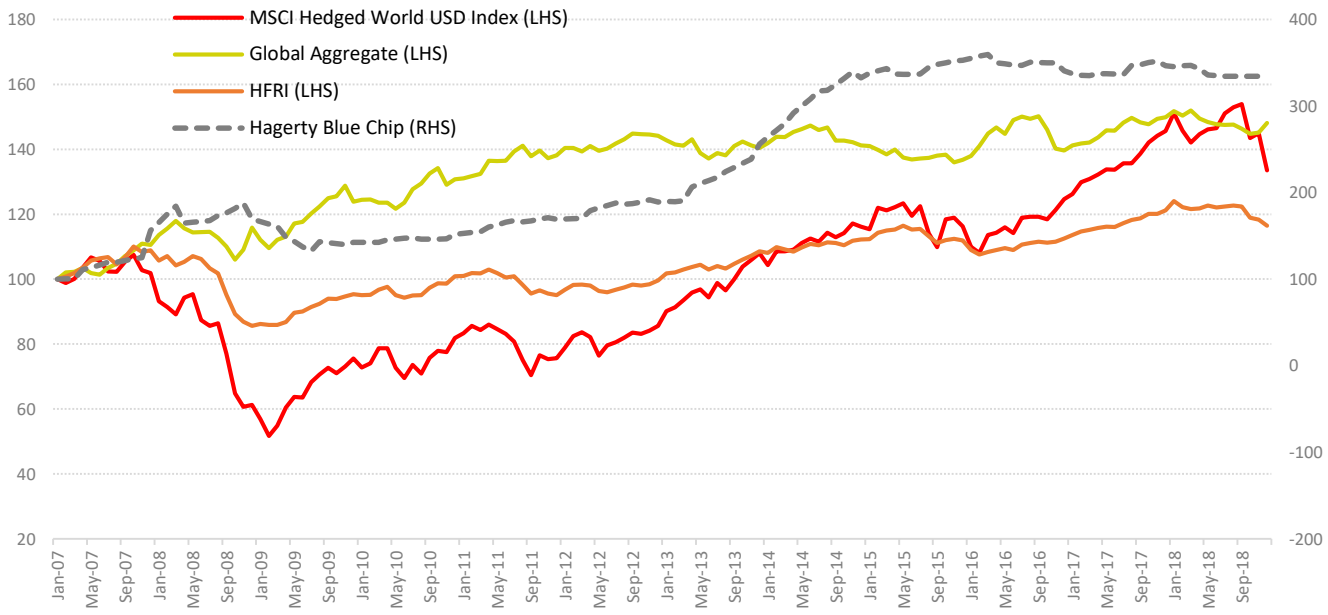


Décorrélation*

Le portefeuille qui sera le bon pour vous sera celui qui vous offre la performance que vous attendez selon le niveau de risque que vos êtes prêt à accepter, ou autrement dit **le maximum de rendement pour une volatilité donnée**. La clef de voûte de l'investissement en actifs tangibles comme l'art, l'immobilier ou les voitures, est de comprendre qu'**un investissement peut avoir une grande valeur pour votre portefeuille non pas seulement parce qu'il a un bon rendement mais aussi car il est décorrélé des autres produits dans lesquels vous avez investi.**

Et c'est là le but de cette classe d'actif : **investir dans des véhicules qui sauront vous prémunir des grands épisodes de volatilité que l'on peut rencontrer avec les actifs traditionnels** comme les actions ou les obligations. *Mais comment aurait évolué votre patrimoine si vous aviez déjà investi dans des véhicules de collection ?*

*La décorrélation priorise la performance absolue sans chercher à battre l'indice du marché boursier. Cette méthode consiste à préserver le portefeuille d'actifs des risques liés aux variations du marché, sans pour autant diminuer sa rentabilité. *BourseDesCredits.com*



*En finance, le **ratio rendement/risque** détermine la performance d'un portefeuille. Pourquoi ? Car un portefeuille qui vous rapporte en moyenne 15% par an, pendant 10 ans peut être très intéressant, mais s'il est extrêmement **volatile et délivre -30% certaines années puis délivre +50% les suivantes, il faut pouvoir le supporter** et ne pas vendre le tout lors d'une baisse de marché en manquant la potentielle hausse suivante ! Le ratio de Sharpe se définit comme l'excès de rendement que vous pouvez obtenir d'un actif risqué par rapport à un actif dit « sans risque », et cette mesure fait office d'étalon lorsqu'il s'agit de comparer la performance de plusieurs actifs ou portefeuilles entre eux.*

Pour la période décembre 2007 - décembre 2018**, ajouter une **collection diversifiée de voitures** à un portefeuille composé de 40% d'obligations et 60% d'actions aurait fait progressé le ratio **de Sharpe de 0.45 à 0.7.** Alors que le rendement moyen des voitures de collection sur cette période fut très élevé, augmentant le **rendement de notre portefeuille de 3.3% à 4.3%,** c'est surtout du côté de la volatilité que la contribution la classe d'actif fut la plus remarquable, avec **une volatilité diminuant de 7.3% à 6.2%,** ayant donc un impact réelle sur **l'efficience** du portefeuille. De plus, la **baisse maximale qu'aurait subit le portefeuille pendant la crise de 2008 aurait été de -20.6% au lieu de -24.3%.

	Balanced Portfolio 40%Bonds /60%Equity	Balanced Portfolio 40%Bonds /60%Equity + 15% Hagerty BlueChip	Balanced Portfolio 50%Bonds /50%Equity	Balanced Portfolio 50%Bonds /50%Equity + 15% HFRI	Balanced Portfolio 50%Bonds /50%Equity + 15% Hagerty BlueChip
Ann. Vol.	7.27%	6.16%	8.23%	7.58%	6.93%
Ann. Return	3.30%	4.32%	3.29%	2.87%	4.32%
Sharpe	0.45	0.70	0.40	0.38	0.62

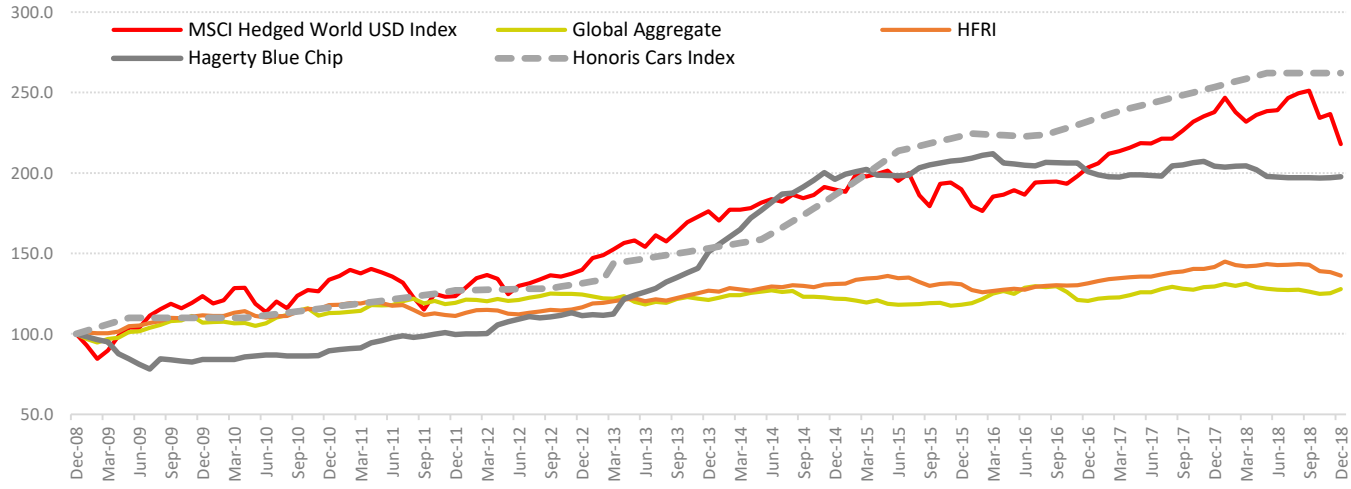
Expérience

La sélectivité est un joli mot qui sait mettre en valeur ses arguments sans dévoiler ses petits secrets. **Comment sélectionner la bonne voiture?**

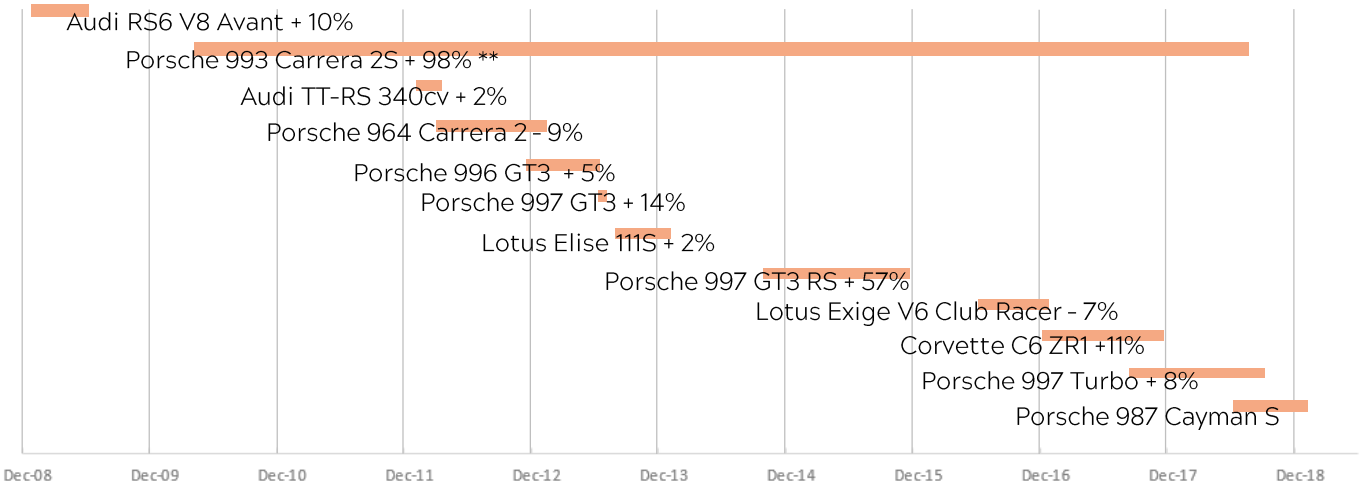
Il est rare de voir chez un marchand de véhicules de collection, certaines voitures avec un autocollant scandant « je suis la bonne affaire du showroom, achète-moi ! ». **Honoris cars mets à votre service des années passées à dénicher la perle rare, rencontrer d'autres passionnés, piloter, échanger et conseiller sur l'achat et la vente de véhicules**. Tout cela dans un seul but: être apte à **constituer, pour vous, le seul portefeuille qui pourra vous faire vibrer et vous sentir plus vivant que jamais!**

Transparence - Confiance - Expérience. Ces trois mots résument notre philosophie de travail. Honoris Cars est au service se ses clients, et entend surtout l'être sur le long terme, parce que **la passion, tout comme l'investissement, se développent et s'épanouissent avec les années.**

Notre track record personnel*



*Cela ne tient pas compte des gains potentiels qu'ont réalisés ou qu'auraient pu réaliser nos clients sur les voitures que nous leur avons acheté



**Prix de vente déterminé sur une offre fixe d'achat

L’épicurisme… de bon aloi

Les habitudes et les codes évoluent. Investir, faire prospérer et diversifier son capital ne doit plus être exclusivement synonyme d’une liste de produits financiers dans un extrait de portefeuille.

Vivez votre passion! Découvrez-vous en une nouvelle ou mettez simplement de la couleur dans votre patrimoine via une classe d’actif capable de générer une réelle émotion, d’étendre votre réseau que vous pouvez transmettre aux prochaines générations.

Honoris Cars: quand passion et investissement ne font qu’un.

Hagerty Blue Chips (HAGEBGIN Index)

1967 Chevrolet Corvette
2dr Convertible 8-cyl. 427cid/435hp 3x2bbl L71

1966 Shelby Cobra 427 (CSX3300 - CSX3360)
2dr Roadster 8-cyl. 427cid/425hp 2x4bbl

1969 Toyota 2000GT
2dr Coupe 6-cyl. 1988cc/150hp 3x2bbl DOHC

1958 Ferrari 250 California LWB
2dr Spider (closed headlight) 12-cyl. 2953.21cc/240hp 3 Weber Carbs

1972 Iso Grifo IR9 Can Am
2dr Coupe 8-cyl. 6998cc/400hp 4bbl

1958 Bentley S1 Continental Coachbuilt
2dr Drop Head Coupe 6-cyl. 4887cc/178hp 2x1bbl SU

1963 Mercedes-Benz 300SL
2dr Roadster 6-cyl. 2996cc/250hp Bosch FI

1965 Aston Martin DB5
2dr Sedan 6-cyl. 3995cc/282hp 3x1bbl SU

1948 Tucker 48
4dr Sedan 6-cyl. 335cid/166hp 2bbl

1954 Jaguar D-Type
2dr Roadster 6-cyl. 3442cc/250hp 3x2bbl Weber

1963 Ferrari 250 California SWB
2dr Spider (closed headlight) 12-cyl. 2953.21cc/280hp 3 Weber Carbs

1968 Ferrari 275 GTB/4
2dr Coupe 12-cyl. 3285.72cc/320hp 6 Weber Carbs

1971 Lamborghini Miura P400 SV
2dr Coupe 12-cyl. 3929cc/385hp 4x3bbl Weber

1957 Mercedes-Benz 300SL Gullwing
2dr Coupe 6-cyl. 2996cc/240hp Bosch FI

1965 Shelby GT350
2dr Fastback 8-cyl. 289cid/306hp 4bbl

1959 Maserati 5000GT Frua
2dr Coupe 8-cyl. 4941cc/380hp 4x2bbl

1954 Lancia Aurelia B24
2dr Spider America 6-cyl. 2451cc/118hp 2bbl

1970 Plymouth Cuda
2dr Convertible 8-cyl. 426cid/425hp 2x4bbl Hemi

1964 Alfa Romeo TZ-2
2dr Coupe 4-cyl. 1570cc/112hp 2x2bbl

1953 Chevrolet Corvette
2dr Roadster 6-cyl. 235cid/150hp 3x1bbl

1973 Porsche 911 Carrera RS 2.7
2dr Coupe 6-cyl. 2687cc/210hp Bosch FI

1963 Shelby Cobra 289 R&P
2dr Roadster 8-cyl. 289cid/271hp 4bbl

1958 Porsche 356A 1600 Super
2dr Speedster 4-cyl. 1582cc/88hp 2x1bbl

1957 Rolls-Royce Silver Cloud I HJ Mulliner
2dr Drop Head Coupe 6-cyl. 4887cc/NAhp 2x1bbl

1959 BMW 507
2dr Roadster 8-cyl. 3168cc/150hp 2x2bbl

Hagerty German Collectibles (HAGEGERM Index)

1957 Mercedes-Benz 300SL Gullwing
2dr Coupe 6-cyl. 2996cc/240hp Bosch FI

1965 Porsche 356C 1600 SC
2dr Coupe 4-cyl. 1582cc/95hp 2x2bbl

1972 Porsche 911 S
2dr Coupe 6-cyl. 2341cc/210hp FI

1959 Porsche 356A 1600 Super
2dr Coupe 4-cyl. 1582cc/88hp 2x1bbl

1971 Mercedes-Benz 280SL
2dr Convertible 6-cyl. 2778cc/180hp Bosch FI

1962 Porsche 356B S90
2dr Roadster 4-cyl. 1582cc/90hp 2x2bbl

1973 BMW 3.0CSL Batmobile
2dr Coupe 6-cyl. 3003cc/200hp FI

1979 BMW M1
2dr Coupe 6-cyl. 3453cc/277hp FI

1979 Porsche 911 Carrera Turbo
2dr Coupe 6-cyl. 3299cc/265hp FI

1973 BMW 2002tii
2dr Sedan 4-cyl. 1990cc/130hp MFI

1970 Mercedes-Benz 280SE 3.5
2dr Cabriolet 8-cyl. 3499cc/230hp Bosch FI

1962 Mercedes-Benz 190SL
2dr Convertible 4-cyl. 1897cc/120hp 2x2bbl Solex

1956 Porsche 356A 1500 GS Carrera
2dr Speedster 4-cyl. 1498cc/128hp 2x1bbl

1948 Porsche 356 Gmund
2dr Coupe 4-cyl. 1086cc/46hp 2x1bbl Solex

1955 Mercedes-Benz 300Sc
2dr Cabriolet 6-cyl. 2996cc/175hp Bosch FI

1963 Mercedes-Benz 300SL
2dr Roadster 6-cyl. 2996cc/250hp Bosch FI

1967 Porsche 911 S
2dr Targa 6-cyl. 1991cc/180hp 2x1bbl

1973 Porsche 911 Carrera RS 2.7
2dr Coupe 6-cyl. 2687cc/210hp Bosch FI

1958 Porsche 356A 1600 Super
2dr Speedster 4-cyl. 1582cc/88hp 2x1bbl

1970 Mercedes-Benz 600
4dr Sedan 8-cyl. 6329cc/300hp Bosch FI

Hagerty Ferrari Collectibles (HAGEFERR Index) - 1

1966 Ferrari 330 GT SII
2dr Coupe 2+2 12-cyl. 3967.44cc/300hp 3 Weber Carbs

1963 Ferrari 250 LM
2dr Coupe 12-cyl. 3285.72cc/320hp 6 Weber Carbs

1958 Ferrari 250 California LWB
2dr Spider (closed headlight) 12-cyl. 2953.21cc/240hp 3 Weber Carbs

1957 Ferrari 410 Superamerica SIII
2dr Coupe (closed headlight) 12-cyl. 4962.96cc/340hp 3x2bbl Weber Carbs

1968 Ferrari 330 GTC
2dr Coupe 12-cyl. 3967.44cc/300hp 3 Weber Carbs

1972 Ferrari Dino 246 GTS
2dr Spider 6-cyl. 2419.20cc/195hp 3 Weber Carbs

Hagerty Ferrari Collectibles (HAGEFERR Index) - 2

1972 Ferrari 365 GTB/4 Daytona
2dr Coupe 12-cyl. 4390.35cc/352hp 6 Weber Carbs

1960 Ferrari 250 GT
2dr Coupe 12-cyl. 2953.21cc/240hp 3 Weber Carbs

1963 Ferrari 250 California SWB
2dr Spider (closed headlight) 12-cyl. 2953.21cc/280hp 3 Weber Carbs

1968 Ferrari 275 GTB/4
2dr Coupe 12-cyl. 3285.72cc/320hp 6 Weber Carbs

1963 Ferrari 250 GT Lusso
2dr Coupe 12-cyl. 2953.21cc/240hp 3 Weber Carbs

1972 Ferrari 365 GTS/4 Daytona
2dr Spider 12-cyl. 4390.35cc/352hp 6 Weber Carbs

1963 Ferrari 250 GT SWB
2dr Coupe 12-cyl. 2953.21cc/280hp 3 Weber Carbs

Hagerty Affordable Classics Collectibles (HAGEAFFO Index)

1967 Volkswagen Beetle
2dr Sedan 4-cyl. 1493cc/53hp 1bbl

1967 Volkswagen Karmann Ghia
2dr Coupe 4-cyl. 1493cc/53hp 1bbl

1963 MG MGB Mk I
2dr Roadster 4-cyl. 1798cc/95hp 2x1bbl

1965 Chevrolet Corvair Monza
2dr Convertible 6-cyl. 164cid/110hp 2x1bbl

1972 Triumph TR6
2dr Convertible 6-cyl. 2498cc/106hp 2x1bbl

1962 Studebaker Lark Regal
2dr Convertible 6-cyl. 170cid/112hp 1bbl

1949 Buick Roadmaster Model 76S
2dr Sedanet 8-cyl. 320cid/150hp 2bbl

1972 Porsche 914 2.0
2dr Targa 4-cyl. 1971cc/91hp FI

1971 Datsun 240Z
2dr Coupe 6-cyl. 2393cc/151hp 2x1bbl

1965 Ford Mustang GT
2dr Coupe 8-cyl. 289cid/225hp 4bbl

1963 Studebaker Avanti
2dr Coupe 8-cyl. 289cid/240hp 4bbl

1970 Chevrolet Camaro SS
2dr Sport Coupe 8-cyl. 350cid/300hp 4bbl L48

Hagerty US Muscle Cars Collectibles (HAGEMUSC Index)

1970 Plymouth Road Runner Superbird
2dr Hardtop Coupe 8-cyl. 426cid/425hp 2x4bbl Hemi

1965 Pontiac LeMans GTO
2dr Convertible 8-cyl. 389cid/360hp 3x2bbl

1968 Mercury Cougar GT-E
2dr Hardtop Coupe 8-cyl. 428cid/335hp 4bbl

1968 Chevrolet Camaro Yenko
2dr Sport Coupe 8-cyl. 427cid/425hp 4bbl L72

1969 American Motors AMX SS
2dr Fastback 8-cyl. 390cid/340hp 4bbl

1965 Shelby GT350
2dr Fastback 8-cyl. 289cid/306hp 4bbl

1970 Plymouth Cuda AAR
2dr Hardtop Coupe 8-cyl. 340cid/290hp 3x2bbl Six Pack

1968 Shelby GT500 KR
2dr Convertible 8-cyl. 428cid/335hp 4bbl Cobra Jet

1970 Chevrolet Chevelle SS 454
2dr Sport Coupe 8-cyl. 454cid/450hp 4bbl LS6

1970 Plymouth Cuda
2dr Convertible 8-cyl. 426cid/425hp 2x4bbl Hemi

1970 Buick GS 455
2dr Convertible 8-cyl. 455cid/350hp 4bbl

1970 Oldsmobile 4-4-2 W-30
2dr Holiday Coupe 8-cyl. 455cid/370hp 4bbl

1969 Dodge Charger 500
2dr Hardtop Coupe 8-cyl. 426cid/425hp 2x4bbl Hemi

1964 Chevrolet Impala SS
2dr Convertible 8-cyl. 409cid/425hp 2x4bbl L80

1969 Ford Mustang Boss 429
2dr SportsRoof 8-cyl. 429cid/375hp 4bbl

Hagerty British Cars Collectibles (HAGEBRIT Index)

MG MGB Mk I
2dr Roadster 4-cyl. 1798cc/95hp 2x1bbl

1961 MG MGA 1600 Mk I
2dr Roadster 4-cyl. 1588cc/78hp 2x1bbl

1955 MG TF 1500
2dr Roadster 4-cyl. 1466cc/63hp 2x1bbl SU

1972 Triumph TR6
2dr Convertible 6-cyl. 2498cc/106hp 2x1bbl

1956 Austin-Healey 100 M BN2 Le Mans
2dr Roadster 4-cyl. 2660cc/110hp 2x1bblr Sedan 4-cyl. 1493cc/53hp 1bbl

1967 Sunbeam Tiger Mk II
2dr Convertible 8-cyl. 4737cc/200hp 2bbl

1965 Jaguar E-Type SI 4.2
2dr Roadster 6-cyl. 4235cc/265hp 3x1bbl SU

1962 Triumph TR3A
2dr Roadster 4-cyl. 1991cc/100hp 2x1bbl

1964 Austin-Healey 3000 Mk III BJ8
2dr Convertible 6-cyl. 2912cc/150hp 2x1bbl

1954 Jaguar XK 120
2dr Roadster 6-cyl. 3442cc/160hp 2x1bbl